

# Curriculum vitae

## Arthur Neuhold

Kriehubergasse 29/4, 1050 Wien  
Tel.: +43 (0) 676 9456945  
E-Mail.: [arthur.neuhold@gmail.com](mailto:arthur.neuhold@gmail.com)  
Website.: [www.arthur-neuhold.at](http://www.arthur-neuhold.at)



- Demut Kunden und Geschäftspartnern gegenüber
- Außendienstmitarbeiter und Kundenbetreuer aus Leidenschaft
- langjähriger Verkaufsprofi im Handel und mit der Extrameile an Erfahrung
- Als Teamplayer habe ich gelernt, dass Engagement und Zuverlässigkeit die zwei wichtigsten Faktoren sind, um im Team effizient zusammenzuarbeiten
- Eine erfolgreiche Kommunikation ist wichtig. Reden und Handeln schließen sich nicht aus, sondern werden beide für eine erfolgreiche Kommunikation im Job benötigt.
- Auch wenn ich unter Zeitdruck stehe, arbeite ich äußerst konzentriert und sorgfältig. Weder die Sorgfalt noch meinen Termin würde ich vernachlässigen wollen. Ich versuche beides unter einen Hut zu bekommen, indem ich die Aufgabe gründlich, aber zügig erledige.

Ich lade Sie herzlich ein meine Homepage zu besuchen - dort finden Sie alles was Sie benötigen! [www.arthur-neuhold.at](http://www.arthur-neuhold.at).

## BERUFLICHE STATIONEN

08/2023 -

### Gebietsleiter für Wien, Niederösterreich und Burgenland

Merchandising Institut für Verkaufsförderung GmbH

- Kundenbetreuung im Lebensmitteleinzelhandel-Outlets
- Kundenbetreuung und Etablierung von Zusatzplatzierungen
- Durchführung von Sales Quality Surveys
- Qualitäts-Kontrollen in ausgewählten Lebensmittelmärkten
- Analysen und Dokumentation
- Umsetzung von POS-Aktionen und POS Aufbauten und Markterhebungen

02/2023 – 04/2023

### Sales Vertrieb Österreich

Greentide Import – Handel mit Rohstoffen und Zutaten

- Kundenbetreuung und Neukunden Akquisition im Industriebereich
- Verkauf im B2B Bereich ganz Österreich
- Sicherstellung vereinbarter Zielsetzungen
- Kundenbestellungen und Organisation der Lieferungen
- Marktbeobachtung, Messeinsätze

01/2021 – 12/2021

### Sales Specialist im Außendienst

Horvath's Spezereyen Kontor

- Bestandskundenbetreuung und Neukundenakquise im Lebensmittel- Großhandel und Getränkefachhandel (Billa plus, Metro, Getr. Krause Transgourmet...)
- Steigerung des Umsatzes um 25% und 80% mehr 2t Platzierungen in den Märkten

04/2018 – 12/2020

### Erfahrungsreiche Elternauszeit und berufliche Neuorientierung

07/2015 – 03/2018

### Sales Representative im Außendienst, Einsatzgebiet Gesamtösterreich

Gruppo Campari Austria

*Ca. 100 definierte Kunden*

*Jährliche Umsatzsteigerungen bei den Hauptprodukten von 15% und 30% mehr 2t und 3t Platzierungen im C&C, Getränkefach- und Lebensmittelhandel*

- Neukundenakquise und Bestandskundenbetreuung im Lebensmittel- & Getränkefachgroßhandel und Cash&Carry
- Cross & Upselling
- Führung von Jahresgesprächen
- Unterstützung bei der Markteinführung
- Sicherstellung vereinbarter Zielsetzungen
- Organisation von Werbemaßnahmen (Regale, Stellplätze, Verkostungen, 2t und 3t Platzierungen)
- Kundenbestellungen und Organisation der Lieferungen
- Marktbeobachtung, Messeinsätze

12/2014 – 06/2015

**Bereichsleiter Abholung und Stellvertretender Standortleiter**  
C&C AGM Wien

*Ca. 60 MitarbeiterInnen*

Kundenakquise und Betreuung Bestandskunden

- Angebotserstellung
- Verhandlungen bzgl. Bonusverträge und Sonderpreise
- Prozessverantwortung Abläufe Abholung
- Mitarbeiterführung und -einsatzplanung
- Reklamation- und Beschwerdemanagement
- Zusammenarbeit mit dem Außendienst

05/2013 – 11/2014

**Marktleiter Trainee**  
Spar AG, Wien

Rotation in diversen Arbeitsgebieten

- Mitarbeit im Verkauf
- Aneignung von betriebswirtschaftlichen Kenntnissen des Lebensmittelhandels, Aufbau von EDV-Anwenderwissen
- Einarbeitung in die Aufgabenbereiche aller Abteilungen
- Besuch der „Spar Akademie“

04/2007 – 10/2013

**Verkauf Beratung Markt / Biobeauftragter**  
C+C Pfeiffer (nunmehr Transgourmet), NÖ

*Jahresumsatz ca. € 7,9 Mio.*

*Jährliche Umsatzsteigerung 10%*

*Ca. 180 definierte Kunden in verschiedenen Branchen*

- Neukundenakquise und Beratung und Betreuung der Bestandskunden
- Angebotslegung und Preisverhandlungen
- Abwicklung der Bestellungen und Vorkommissionierungen
- Reklamation- und Beschwerdemanagement
- MitarbeiterInnenschulung

1990 – 2007

**Diverse Anstellungsverhältnisse**

- Außendienstkundenberater C&C Metro
- Diverse Tätigkeiten in der Gastronomie im In- und Ausland

**AUS- UND WEITERBILDUNG**

2022

Diplom Digital Marketing & Vertrieb

2015 – 2018

Commercial Academy – High Performance Selling

2007 – 2013

Diverse Verkaufstrainings

2007 – 2015

Diverse themenspezifische Ausbildungen (Barista, Weinakademie, Biofachberater, Telefontrainings, EDV-Kurse, BWL Grundkurs)

1993

Lehrabschluß Gastronomiefachmann

1990 – 1993

Berufsschule für Gastgewerbe Wien

1989 – 1990

Hotelfachschule Semmering

Arthur Neuhold  
+43 (0)676 9456945  
[arthur.neuhold@gmail.com](mailto:arthur.neuhold@gmail.com)  
[www.arthur-neuhold.at](http://www.arthur-neuhold.at)

## SONSTIGE RESSOURCEN

|                |  |
|----------------|--|
| EDV-Kenntnisse | MS Office (Word, Excel, PP, Outlook) gute Kenntnisse, SAP, CRM, Datawarehouse, AS 400, Unix, Host  |
| Sprachen       | Deutsch: Muttersprache<br>Englisch: gute Kenntnisse (aufgrund diverser Kreuzschifffahrtsanstellungen und Auslandsaufenthalte)<br>Polnisch: Grundkenntnisse |
| Führerschein   | Klasse B   |



Arthur Neuhold