

Arthur Neuhold

Kriehubergasse 29/4, 1050 Wien
Tel.: +43 (0) 676 9456945
E-Mail.: arthur.neuhold@gmail.com
Website.: www.arthur-neuhold.at



- Demut Kunden und Geschäftspartnern gegenüber
- Außendienstmitarbeiter und Kundenbetreuer aus Leidenschaft
- langjähriger Verkaufsprofi im Handel und mit der Extrameile an Erfahrung
- Als Teamplayer habe ich gelernt, dass Engagement und Zuverlässigkeit die zwei wichtigsten Faktoren sind, um im Team effizient zusammenzuarbeiten
- Eine erfolgreiche Kommunikation ist wichtig. Reden und Handeln schließen sich nicht aus, sondern werden beide für eine erfolgreiche Kommunikation im Job benötigt.
- Auch wenn ich unter Zeitdruck stehe, arbeite ich äußerst konzentriert und sorgfältig. Weder die Sorgfalt noch meinen Termin würde ich vernachlässigen wollen. Ich versuche beides unter einen Hut zu bekommen, indem ich die Aufgabe gründlich, aber zügig erledige.

Ich lade Sie herzlich ein meine Homepage zu besuchen - dort finden Sie alles was Sie benötigen! www.arthur-neuhold.at.

BERUFLICHE STATIONEN

08/2023 -	Gebietsleiter für Wien, Niederösterreich und Burgenland Merchandising Institut für Verkaufsförderung GmbH <ul style="list-style-type: none">- Kundenbetreuung im Lebensmitteleinzelhandel-Outlets- Kundenbetreuung und Etablierung von Zusatzplatzierungen- Durchführung von Sales Quality Surveys- Qualitäts-Kontrollen in ausgewählten Lebensmittelmärkten- Analysen und Dokumentation- Umsetzung von POS-Aktionen und POS Aufbauten und Markterhebungen
02/2023 – 04/2023	Sales Vertrieb Österreich Greentide Import – Handel mit Rohstoffen und Zutaten <ul style="list-style-type: none">- Kundenbetreuung und Neukunden Akquisition im Industriebereich- Verkauf im B2B Bereich ganz Österreich- Sicherstellung vereinbarter Zielsetzungen- Kundenbestellungen und Organisation der Lieferungen- Marktbeobachtung, Messeeinsätze
01/2021 – 12/2021	Sales Specialist im Außendienst Horvath´s Spezereyen Kontor <ul style="list-style-type: none">- Bestandskundenbetreuung und Neukundenakquise im Lebensmittel- Großhandel und Getränkefachhandel (Billa plus, Metro, Getr. Krause Transgourmet...)- Steigerung des Umsatzes um 25% und 80% mehr 2t Platzierungen in den Märkten
04/2018 – 12/2020	Erfahrungsreiche Elternauszeit und berufliche Neuorientierung
07/2015 – 03/2018	Sales Representative im Außendienst, Einsatzgebiet Gesamtösterreich Gruppo Campari Austria <p><i>Ca. 100 definierte Kunden</i> <i>Jährliche Umsatzsteigerungen bei den Hauptprodukten von 15% und 30% mehr 2t und 3t Platzierungen im C&C, Getränkefach- und Lebensmittelhandel</i></p> <ul style="list-style-type: none">- Neukundenakquise und Bestandskundenbetreuung im Lebensmittel- & Getränkefachgroßhandel und Cash&Carry- Cross & Upselling- Führung von Jahresgesprächen- Unterstützung bei der Markteinführung- Sicherstellung vereinbarter Zielsetzungen- Organisation von Werbemaßnahmen (Regale, Stellplätze, Verkostungen, 2t und 3t Platzierungen)- Kundenbestellungen und Organisation der Lieferungen- Marktbeobachtung, Messeeinsätze

12/2014 – 06/2015

Bereichsleiter Abholung und Stellvertretender Standortleiter
C&C AGM Wien

Ca. 60 MitarbeiterInnen

Kundenakquise und Betreuung Bestandskunden

- Angebotserstellung
- Verhandlungen bzgl. Bonusverträge und Sonderpreise
- Prozessverantwortung Abläufe Abholung
- Mitarbeiterführung und -einsatzplanung
- Reklamation- und Beschwerdemanagement
- Zusammenarbeit mit dem Außendienst

05/2013 – 11/2014

Marktleiter Trainee
Spar AG, Wien

Rotation in diversen Arbeitsgebieten

- Mitarbeit im Verkauf
- Aneignung von betriebswirtschaftlichen Kenntnissen des Lebensmittelhandels, Aufbau von EDV-Anwenderwissen
- Einarbeitung in die Aufgabenbereiche aller Abteilungen
- Besuch der „Spar Akademie“

04/2007 – 10/2013

Verkauf Beratung Markt / Biobeauftragter
C+C Pfeiffer (nunmehr Transgourmet), NÖ

Jahresumsatz ca. € 7,9 Mio.

Jährliche Umsatzsteigerung 10%

Ca. 180 definierte Kunden in verschiedenen Branchen

- Neukundenakquise und Beratung und Betreuung der Bestandskunden
- Angebotslegung und Preisverhandlungen
- Abwicklung der Bestellungen und Vorkommissionierungen
- Reklamation- und Beschwerdemanagement
- MitarbeiterInnenschulung

1990 – 2007

Diverse Anstellungsverhältnisse

- Außendienstkundenberater C&C Metro
- Diverse Tätigkeiten in der Gastronomie im In- und Ausland

AUS- UND WEITERBILDUNG

2022

2015 – 2018

2007 – 2013

2007 – 2015

Diplom Digital Marketing & Vertrieb

Commercial Academy – High Performance Selling

Diverse Verkaufstrainings

Diverse themenspezifische Ausbildungen (Barista, Weinakademie, Biofachberater, Telefontrainings, EDV-Kurse, BWL Grundkurs)

1993

1990 – 1993

1989 – 1990

Lehrabschluß Gastronomiefachmann

Berufsschule für Gastgewerbe Wien

Hotelfachschule Semmering

SONSTIGE RESSOURCEN

EDV-Kenntnisse	MS Office (Word, Excel, PP, Outlook) gute Kenntnisse, SAP, CRM, Datawarehouse, AS 400, Unix, Host
Sprachen	Deutsch: Muttersprache Englisch: gute Kenntnisse (aufgrund diverser Kreuzschifffahrtsanstellungen und Auslandsaufenthalte) Polnisch: Grundkenntnisse
Führerschein	Klasse B



Arthur Neuhold